

Cristian Rivera González

Libertador Bernardo O'Higgins 531, Villa Alto del sol

Talagante, Santiago

F: 2 22768138 Cel.: +569 91928081 Email: crivera682@gmail.com

Información Personal

Cédula de identidad: 15.351.482-8
Fecha de nacimiento: 6 de Octubre de 1982
Nacionalidad: Chilena
Estado civil: Casado, 3 hijos

Experiencia Laboral

Marzo 2011 a Mayo 2014

Tecmind Chile S.A.
Representante de Ventas y Abastecimiento

Funciones:

- Presentando cotizaciones a clientes del sector minero y licitaciones en plataformas comerciales on-line como Qmarket - Supply Centre - Artikos – Chile Compra.
- Realizando compra según especificaciones técnicas de todo tipo de herramientas y maquinarias manuales, hidráulicas, neumáticas y eléctricas.
- Efectuando órdenes de compra y su seguimiento con proveedores nacionales e internacionales.
- Apoyo directo a vendedores de terreno y al área logístico solucionando problemas administrativos.
- Realizando informes de venta, informes de evaluación de proveedores, control de comisiones de vendedores.

Logros:

- Incremento del margen de ganancia del área de ventas de la empresa.
 - Aumento del tiempo de respuesta a requerimientos de clientes.
 - Fortalecimiento de relaciones comerciales con clientes y proveedores.
 - Ampliación del número de contratos de clientes por faena.
 - Mejoramiento del control y seguimiento de órdenes de compra.
-

**Febrero 2010 a
Febrero 2011**

**Comercial Frio-Rojas
Jefe de Bodega**

Funciones:

- Coordinación de recepción de productos con proveedores.
- Coordinación de despacho de productos a clientes.
- Control de inventarios.
- Ingreso de productos al sistema de inventarios.
- Resolución de problemas administrativos.

Logros:

- Mejora en distribución de layout de productos en bodega.
- Creación de materiales para lanzamiento de nuevas marcas.
- Aumento del control de despachos a cliente.
- Gestión para el control de productos mermados.

Julio 2008 a enero 2010

**Comercial Frio-Rojas
Asistente Administrativo de Gerencia Comercial**

Funciones:

- Negociación de precios con proveedores.
- Mantención de stock de artículos de oficina.
- Cotizaciones de mix de productos de la empresa.
- Tramitación de documentos de importaciones.
- Ingreso de productos al sistema de inventarios.
- Análisis y cálculo de márgenes de venta, costo y ganancia.

Logros:

- Progreso en el control estadístico de importaciones anuales.
 - Fidelización de clientes y aumento cartera de clientes.
 - Creación de alianzas estratégicas con proveedores.
 - Reducción de costos administrativos.
-

**Octubre 2005 a
Abril 2008**

**BanChile Inversiones
Administrativo de Tesorería Moneda Extranjera**

Funciones:

- Liquidación en sistema de pago rescates Fondo Mutuo, Captaciones de Fondo mutuo, Compra / venta de monedas extranjeras, Pactos en Dólares.
- Control de facturación a clientes de Fondo mutuo.
- Realización de ajustes contables entre cuentas.
- Ejecutor del proceso de cierre y cuadratura en sistema de control diario de tesorería moneda extranjera.
- Análisis y resolución de problemas en atención de clientes internos y externos

Logros:

- Mejora de tiempo de respuesta a cliente post venta.
- Control de facturación realizado en forma mas eficiente.

**Marzo 2004 a
Septiembre 2005**

**BanChile Inversiones
Asistente Administrativo de Tesorería Moneda Nacional**

Funciones:

- Realización trámites interbancarios.
- Manejo y transporte de documentos valorados.
- Ejecutor de trámites administrativos internos.
- Reemplazo de liquidadores de pagos de productos.

**Abril 2001 a
Diciembre 2003**

**Productora audiovisual Edu Comunicaciones
Sonidista**

Funciones:

- Asistente sonidista de Producción en estudio
 - Revisión y preparación de equipos de sonido.
 - Grabación de locuciones en sala de control de Audio.
-

-
- Realizando grabación y postproducción de audio para jingles y spots publicitarios.

Logros:

-Creación de spot y jingles publicitarios para importantes instituciones y empresas como Revista RollingStone Chile, Canal Megavisión, Canal Zona Latina, TyC Sport, Via X.

-Amplificación en vivo de importantes eventos como: Teletón 2002, Encuentro de Rock progresivo y vanguardia en Octubre 2002, 9° Festival de todas las artes (FEUCH) en Noviembre 2001

Educación

2001- 2003

Título de Técnico en Sonido, Instituto Profesional AIEP, Sede Providencia.

2006 - 2010

Título de Ingeniería Ejecución Industrial, Universidad Tecnológica Metropolitana

(Tesis: implementación de sistema de control de gestión BSC)

Formación complementaria

Julio 2011

Curso de Ventas Profesional
Universidad de Santiago de Chile (Usach).

Agosto 2011

Curso Liderazgo Estratégico
Universidad de Santiago de Chile (Usach)

Otros

- Computación: Microsoft Office nivel usuario avanzado (Word, Excel, Power Point, Outlook, Explorer)
- Conocimientos de Software MS Project.
- Manejo de software **ERP Softland** módulos: Cotizaciones: realizar cotización, hacer consultas, realizar informes de venta, nota de venta, Órdenes de compra: realizar o/c, consultas, informes, Inventario y facturación: creación de productos en sistema, consulta de facturas y Gd, informes de stock.
- Manejo de Software gestión de cliente **ECRM Softlar**
- Conocimientos de software **ERP Sap.**